

SAP-Software-Dolmetscher Sysparency holt Top-Manager Nikolai Hiss als CSO

Sysparency verstärkt seine Führungsriege und holt Nikolai Hiss als Chief Sales Officer (CSO) an Bord. Erfahren Sie, wie das Unternehmen SAP®-Software optimiert und Geschäftsprozesse verbessert. Lesen Sie mehr über Sysparency und die Rolle von Nikolai Hiss als Schlüsselspieler in der Vertriebsstrategie und Expansion in neue Märkte.

In einem bahnbrechenden strategischen Schritt hat Sysparency, ein Unternehmen, das sich auf die KI-gestützte Erklärung und Analyse von SAP®-Erweiterungen spezialisiert hat, Nikolai Hiss als Chief Sales Officer (CSO) eingestellt. Hiss verfügt über umfangreiche Erfahrungen im B2B-Vertrieb und der Führung von Technologieunternehmen bei renommierten Unternehmen wie Dynatrace, VMWare und IBM.

Sysparency hat sich einen Namen gemacht durch seine revolutionäre Technologie, die die Transparenz und Kontrolle über individuelle SAP®-Erweiterungen erhöht. Das Unternehmen hat das Ziel, den Einsatz von SAP®-Software in Unternehmen zu optimieren und verspricht, die Geschäftsabläufe und das Alleinstellungsmerkmal seiner Kunden signifikant zu verbessern, indem es vollständige Einblicke bietet und Innovationsprozesse beschleunigt.

Die Ankunft von Hiss bei Sysparency wird als wichtiger Schritt angesehen, um das Unternehmen international als führenden Anbieter zu positionieren. Durch seine Erfahrung bei Dynatrace im Aufbau neuer Märkte wird Hiss eine entscheidende Rolle bei der Ausrichtung der Vertriebsstrategie von Sysparency und der

Expansion in neue Märkte spielen.

In einer Stellungnahme zu seiner neuen Rolle betont Hiss die Bedeutung von Innovation und Leidenschaft für die Schaffung eines globalen Softwareunternehmens. Seine Vision ist es, Sysparency durch die Entwicklung fortschrittlicher KI-Produkte und den Aufbau eines starken Vertriebsteams zum Marktführer im Bereich SAP-Software-Dolmetscher zu machen.

Florian Schnitzhofer, CEO von Sysparency, zeigt sich begeistert von der neuesten Ergänzung seines Teams. Er betont, dass Hiss die perfekte Mischung aus technischem Verständnis und strategischer Weitsicht mitbringt, um die ambitionierten Ziele des Unternehmens zu erreichen.

Die Einstellung von Hiss in das C-Level-Team von Sysparency ist ein entscheidender Schritt, um einen neuen Standard in der Nutzung von SAP®-Software zu setzen und Kunden weltweit zu ermöglichen, ihre Geschäftsprozesse effizienter und zukunftsorientierter zu gestalten.

Folgende Tabelle gibt einen Überblick über die Unternehmen, bei denen Nikolai Hiss zuvor tätig war:

Unternehmen	Position
-----	-----
Dynatrace	Marktaufbau
VMWare	Vertrieb
IBM	Technologieleitung

Quelle: **ReqPOOL Deutschland GmbH / ots**

Besuchen Sie uns auf: n-ag.de