

## USA und China: Verhandlungen in der Schweiz über Zollstreit entbrannt!

Hochrangige Gespräche zwischen den USA und China zu Zöllen finden am 8. Mai in der Schweiz statt – ein entscheidender Moment im Handelskonflikt.



**Schweiz, Schweiz** - Am 8. Mai 2025 beginnen in der Schweiz hochrangige Gespräche zwischen den USA und China, die eine entscheidende Rolle im aktuellen Handelskonflikt spielen könnten. US-Finanzminister Scott Bessent wird sich dort mit dem chinesischen Vize-Ministerpräsidenten He Lifeng treffen, um Lösungen für die angespannten Handelsbeziehungen zu finden. Das chinesische Handelsministerium sowie Staatsmedien haben das Treffen bestätigt, jedoch bleibt unklar, mit welchem Wirtschaftsvertreter Bessent spezifisch in Kontakt treten wird. Diese Gespräche kommen zu einem Zeitpunkt, an dem der Handelsstreit zwischen beiden Nationen seit Anfang April erheblich eskalierte. Präsident Trump hat hohe Zusatzzölle auf Importe aus China veranlasst, während Peking im Gegenzug

ebenfalls Zölle auf amerikanische Produkte auferlegt hat. Der Streit hat nicht nur politische, sondern auch wirtschaftliche Implikationen.

Trump äußerte sich widersprüchlich zu den Verhandlungen, nachdem er ursprünglich einen Austausch angekündigt hatte, was vom chinesischen Außenministerium jedoch dementiert wurde. Unter diesen Bedingungen hat die chinesische Seite beschlossen, die Initiative zu ergreifen und den Kontakt zu den USA zu suchen, um globalen Erwartungen und Interessen gerecht zu werden. Unter den Umständen stellt sich die Frage, ob diese Gespräche tatsächlich zu einer Entspannung der Situation führen können oder ob sie lediglich als symbolisches Zeichen dienen.

## **Wirtschaftliche Auswirkungen und Unternehmerstimmen**

Christian Klein, Vorstandsvorsitzender von SAP, hat sich zuversichtlich über das bevorstehende Treffen mit Trump in früheren Gesprächen geäußert. Er schilderte die Begegnung mit einer Gruppe von Unternehmenschefs als konstruktiv. Klein betont, dass viele seiner Kunden unter den Unsicherheiten des Handelskonflikts leiden. SAP hingegen profitiert von der Situation, indem die Software Unternehmen dabei hilft, Zollkosten zu managen und ihre Lieferketten widerstandsfähiger zu gestalten. Klein äußert den Wunsch nach weniger Zöllen, um den Unternehmen und Verbrauchern zu helfen.

Parallel zu den Gesprächen in der Schweiz leiden jedoch viele Unternehmen in China unter den Auswirkungen der US-Zölle. Cai Meiqin, eine Möbelherstellerin, ist gezwungen, Produkte aufgrund der hohen Zölle für den US-Markt zu lagern. Auf staatlich kontrollierten Social-Media-Plattformen wird gegen die US-Zollpolitik mobilisiert, während internationale Handelsmessen in Guangzhou eine gemischte Stimmung unter den chinesischen Handelspartnern widerspiegeln. In TikTok-Videos werden die Produktionskosten von Luxusartikeln

veröffentlicht, um die US-Verbraucher zu schockieren und das Image Chinas zu beeinflussen.

## **Politische und wirtschaftliche Strategien Chinas**

Chinas Staatsführung zeigt sich entschlossen, die eigene Wirtschaft trotz der Herausforderungen durch den Handelskonflikt zu stabilisieren. Xi Jinping betont, dass es in einem Zollkrieg keine Gewinner gebe, und signalisiert, dass China bereit sei, „bis zum Ende zu kämpfen“. In den letzten zwei Quartalen wuchs die chinesische Wirtschaft um etwa 5,5%. Um neue Allianzen zu schließen und den internationalen Einfluss zu stärken, besucht Xi Jinping derzeit Vietnam, Malaysia und Kambodscha.

In Anbetracht der wachsenden Spannungen und der anstehenden Gespräche in der Schweiz bleibt abzuwarten, ob ein konstruktiver Dialog zwischen den beiden größten Volkswirtschaften der Welt möglich ist und welche Strategien ergriffen werden, um die wirtschaftlichen Beziehungen langfristig zu stabilisieren.

Details	
<b>Vorfall</b>	Sonstiges
<b>Ort</b>	Schweiz, Schweiz
<b>Quellen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <a href="http://www.suedkurier.de">www.suedkurier.de</a></li><li>• <a href="http://www.zdf.de">www.zdf.de</a></li><li>• <a href="http://www.zdf.de">www.zdf.de</a></li></ul>

**Besuchen Sie uns auf: [n-ag.de](http://n-ag.de)**