

## **Moveli stärkt Präsenz im Westen: Jonathan Mowday tritt bei**

Ein prominenter Agent aus Westcountry, Jonathan Mowday, wechselt zu Moveli und stärkt damit dessen Präsenz im oberen Markt.

Die Immobilienbranche verzeichnet einen bemerkenswerten Wandel, insbesondere mit dem Eintritt neuer Akteure in das selbstständige Maklermodell. Die Entscheidung eines prominenten Westcountry-Maklers, sich Moveli anzuschließen, wirft ein Licht auf die sich verändernden Dynamiken in diesem Sektor.

### **Beitrag zur Stärkung der Marke**

Jonathan Mowday, der zuvor für Stags in Devon tätig war, ist das neueste Mitglied von Moveli. Seine Ankunft wird als Verstärkung der Präsenz von Moveli in der Westcountry-Region betrachtet. Dies folgt auf die Aufnahme eines weiteren Maklers aus Bath und Somerset in diesem Jahr, was das Engagement des Unternehmens in diesen Städten unterstreicht.

### **Erfahrung und Erfolg im Fokus**

Moveli ist seit mehr als sechs Jahren aktiv und hat sich vor allem in und um London sowie in den Home Counties einen Namen gemacht. Laut ihrer Webseite liegt die durchschnittliche Erfahrung der Agenten bei 17,5 Jahren, was auf ein hohes Maß an Fachwissen und Professionalität hinweist. Im vergangenen Jahr erreichten die Agenten von Moveli beeindruckende 98,1% des angefragten Preises, was auf ihre Effektivität und den Wert

ihrer Markenidentität hinweist.

## **Ein ansteigendes Interesse von erfahrenen Maklern**

Die Co-Gründer von Moveli, Ben Littlewood, berichten von einem bemerkenswerten Anstieg der Maklerzahl um 60% in diesem Jahr, da erfahrene Makler in den oberen Markt drängen. Dieses Wachstum ist nicht nur ein Zeichen für das Vertrauen in Moveli, sondern auch für das Bedürfnis nach einer hochwertigen Markenumgebung, die es den Maklern ermöglicht, in einem wettbewerbsstarken Markt erfolgreich zu arbeiten. Das Unternehmen positioniert sich als führende Brokerage für den oberen Markt im Vereinigten Königreich.

## **Bedeutung für die Community**

Die Entwicklung hin zu Selbstständigkeit und der Beitritt renommierter Agenten zu Plattformen wie Moveli könnten weitreichende Auswirkungen auf die lokale Immobilienlandschaft haben. Eine stärkere Konzentration erfahrener Makler in der Region könnte zu einer qualitativ hochwertigeren Betreuung für Käufer und Verkäufer führen und das Marktumfeld positiv beeinflussen. Durch die Erhöhung des Wettbewerbs und die Einführung neuer Markenstandards wird die Attraktivität der Region für potenzielle Käufer erhöht, was letztendlich auch den lokalen Immobilienwerten zugutekommt.

Diese Trends zeigen nicht nur den wachsenden Einfluss von selbstständigen Maklern auf den Immobilienmarkt, sondern auch die Bedeutung der Schaffung eines unterstützenden Umfelds für diese Fachleute, damit sie in einem sich ständig weiterentwickelnden Markt erfolgreich sein können.

Besuchen Sie uns auf: [n-ag.de](http://n-ag.de)