

## **Leitung gesucht: Junior Teamlead Inside Sales bei Treatwell in Berlin**

Spannende Karrierechance in Berlin: Junior Teamlead Inside Sales (m/w/d) bei Treatwell gesucht! Bewerben Sie sich jetzt!

Eine aufregende berufliche Möglichkeit wartet in der deutschen Hauptstadt! Treatwell, bekannt für seine innovative Buchungsplattform für Schönheitsdienstleistungen, sucht nach einem Junior Teamlead Inside Sales (m/w/d), der nicht nur Verkaufszahlen steigern möchte, sondern auch bereit ist, die Führung eines motivierten Teams zu übernehmen.

In der Position als Junior Teamlead Inside Sales wirst du eine zentrale Rolle im Unternehmen einnehmen. Hier bist du verantwortlich für die Leitung eines dynamischen Inside Sales-Teams, mit dem Ziel, den Verkaufsprozess kontinuierlich zu verbessern. Die Unternehmenskultur bei Treatwell ist stark von Werten wie Zusammenarbeit, Ehrgeiz und Innovation geprägt. Dieses Umfeld fördert nicht nur die individuelle Entwicklung, sondern ermutigt auch das gesamte Team, ihre Leistung zu maximieren und große Ziele zu erreichen.

### **Teamevents und Gemeinschaftsgeist**

Ein besonderes Merkmal von Treatwell sind die regelmäßigen Teamevents, die unter dem Motto „Thank God It’s Thursday!“ stehen. Diese Veranstaltungen sind nicht nur eine Gelegenheit, um Erfolge im Verkauf zu feiern, sondern auch eine Plattform zur Stärkung des Zusammenhalts innerhalb des Teams. Treatwell legt großen Wert darauf, dass die Mitarbeiter nicht nur als Teil

eines Unternehmens, sondern auch als Teil einer Gemeinschaft arbeiten.

Um in dieser Rolle erfolgreich zu sein, sind einige Kernkompetenzen erforderlich. Du solltest eine große Leidenschaft für den Verkauf haben und über ein ausgeprägtes Gespür für die Bedürfnisse von Menschen verfügen. Dies wird dir helfen, dein Team zu inspirieren und zu motivieren, während ihr gemeinsam an der Erreichung der Unternehmensziele arbeitet. Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, eine Gruppe zu leiten, sind daher entscheidend, um die gewünschten Ergebnisse zu erzielen.

Ein zusätzlicher Pluspunkt für die Mitarbeiter bei Treatwell ist die Altersvorsorge über die Partnerschaft mit der HDI. Dieses Angebot zeigt, dass das Unternehmen die langfristige finanzielle Sicherheit seiner Mitarbeiter ernst nimmt und wie wichtig es ist, auch für die Zukunft vorzusorgen.

Das monatliche Gehalt für die Position beträgt 3000 Euro, was ein attraktives Einkommen für Berufseinsteiger und -aufsteiger im Bereich Inside Sales darstellt. Wenn du bereit bist, deine Karriere in einem Umfeld voranzutreiben, das Erfolge feiert und individuelle Entwicklung fördert, dann ist diese Position bei Treatwell genau das Richtige für dich.

Das Unternehmensumfeld in Berlin bietet dir nicht nur eine aufregende berufliche Herausforderung, sondern auch die Möglichkeit, deine Fähigkeiten in einem wachsenden Markt zu entfalten. Wenn du dir eine Karriere im Inside Sales vorstellen kannst und die oben genannten Eigenschaften mitbringst, zögere nicht und bewirb dich jetzt bei Treatwell!

**Hier bewerben! \***

\* Hinweis in unserer Datenschutzerklärung

**Besuchen Sie uns auf: [n-ag.de](https://n-ag.de)**